

ООО «СпецЭнергоТрейд» - российская инжиниринговая компания, официальный импортер продукции компании FG Wilson Engineering Ltd. (Великобритания) - мирового лидера в производстве газовых и дизельных электрогенераторов (торговая марка «FG Wilson»).

Наша компания с 01 июля 2010 года запускает программу формирования сети региональных партнеров (дилеров) как **центров продаж и обслуживания электрогенераторов FG Wilson** с передачей партнеру функций по консультированию, продаже, монтажу, гарантийному (в части выполнения работ)* и сервисному обслуживанию электрогенераторов FG Wilson в соответствующем регионе.

Основа нашей концепции продвижения продукции FG Wilson в регионы РФ - создание партнерской сети.

Наш партнер в регионе получает:

1. Официальное право на консультирование, продажу, монтаж и ввод в эксплуатацию, сервисное и гарантийное обслуживание (в части выполнения работ)* газовых и дизельных электрогенераторов FG Wilson в соответствующем регионе;
2. Скидку на поставляемое оборудование со склада в Москве в размере 20% от конкурентной розничной цены и 25%** - при предварительном размещении заказа на заводе;
3. Скидку на запасные части и расходные материалы в размере 30% от конкурентной розничной цены;
4. Бесплатное обучение менеджеров по продажам, сервисных инженеров и энергетиков компании-партнера особенностям продаж и обслуживания электрогенераторов FG Wilson;
5. Размещение информации о компании-партнере на официальном сайте ООО «СпецЭнергоТрейд», активно продвигаемом в региональных «выдачах»;
6. Рекламно-информационную поддержку продаж (информационные материалы, брошюры, постеры, софинансирование рекламных мероприятий в соответствующем регионе);
7. Перевод региональных звонков по федеральной линии на партнера компании в соответствующем регионе для организации продаж и оказания сервисных услуг.

Какие компании мы хотели бы видеть нашими партнерами?

- инжиниринговые компании, имеющие опыт продаж, монтажа и обслуживания энергетического оборудования, в том числе электрогенераторов;

ООО «СпецЭнергоТрейд»:

- официальный дилер FG Wilson Engineering Ltd. с 2006 года;
- член СРО «Альянс Строителей», сертификат ИСО 9001:2008;
- склад оборудования в Москве на уровне не ниже 60 единиц;
- ежегодный рост продаж свыше 40%;
- собственная сервисная служба (12 инженеров), ремонтно-диагностическая база и учебный центр;
- информационно-коммерческий портал – официальный сайт;
- федеральная (бесплатная) телефонная линия.

Генераторы FG Wilson:

- высокое качество производства, надежность и долговечность;
- постоянное совершенствование линейки и комплектующих;
- поставка генераторов только европейского производства – г. Ларн, Северная Ирландия (Великобритания);
- оригинальная система автозапуска;
- широкий модельный ряд – от 10 кВт до 16 МВт в различных вариантах исполнения – открытые, в кожухах или контейнерах, а также на шасси.

- наличие в штате компании менеджера по продажам электрогенераторов с соответствующим опытом;

- наличие в штате компании инженера-энергетика и технических специалистов с опытом монтажа и обслуживания электрогенераторов.

** при наступлении гарантийного случая компания-партнер обеспечивает выполнение диагностики, ремонт/замену неисправных деталей, а ООО «СпецЭнергоТрейд»*

обеспечивает поставку со склада в Москве оригинальных деталей для замены в рамках гарантийных обязательств;

*** при размещении заказа на изготовление оборудования компания-партнер вносит предоплату в размере не менее 30% от стоимости заказываемого оборудования.*

Главным критерием оценки успешности партнерства является выполнение установленного плана продаж, соответствующего размеру предоставленной скидки.

Для достижения этого результата, считаем необходимым *активное (приоритетное в сегменте) продвижение генераторов FG Wilson*, для чего предпринять следующие шаги:

- выделение и обучение менеджера по активным продажам генераторов FG Wilson, работающего в контакте с ведущим менеджером СпецЭнергоТрейд;

- обучение специалистов сервисной службы особенностям работы с генераторами FG Wilson;

- размещение информации о продукции FG Wilson, ссылки на сайт СпецЭнергоТрейд; активное продвижение своего сайта;

- участие в профильных выставках в регионе;
другие мероприятия.

Система скидок*:

- Скидка на оборудование в размере **20%** от розничной цены предоставляется при достижении объема продаж** в размере **5 000 000 рублей***;**

- скидка в размере **18%** от розничной цены – при достижении объема продаж** в размере **3 000 000 рублей***;**

- скидка в размере **15%** от розничной цены предоставляется при достижении объема продаж** в размере **2 000 000 рублей***.**

Примечание:

**действует для начального этапа работы в 2010 году;*

***указанные скидки предоставляются авансом на 2-е полугодие 2010 года при заключении Партнерского договора;*

- указанный объем продаж должен быть достигнут в течение 2-го полугодия 2010 года;